ECOSISTEMA EMPRENDEDOR FINANCIAMIENTO

Financiamiento

- Tradicional o Bootstrapping:
- Financiamiento de amigos, familiares, tarjeta de crédito, crédito de proveedores. Utilizado por los emprendedores generalmente por elección o necesidad. También por mujeres (debido a desigualdades en el acceso al crédito, Banco Mundial, 2015).
- Fondos Públicos: capital semilla a través de préstamos del sector público y/o ONG. Baja participación de fondos de riesgo privados (venture capital) Fondo Semilla 1 y 2, Financiamiento fondos BID realizado en la provincia

Financiamiento: Otras alternativas

- <u>Aceleradoras</u>: muy popular en US y crece en el mundo. Fomento de aceleradoras en la provincia. Co-invierten en proyectos que consideren rentables. Portfolio de proyectos
- Capitales ángeles o Business Angels (informal VC): Club de inversores ángeles. Características. Formas de participación en los emprendimientos. Proyectos tecnológicos, de impacto

Financiamiento. Venture Capital

- Venture Capital o fondo de capitales de riesgo: Fondos de capitales de riesgo. Son fondos armados por inversores institucionales: fondos de pensiones, Compañías de seguro, fondos de universidades, etc.
- En la cadena, aparecen luego de los capitales ángeles. Buscan altos rendimientos y son de alto riesgo
- Inversiones mayores a USD 500.000 y por lo general financian empresas maduras



- <u>Factoring</u>:. es una de las alternativas de financiamiento más atractivas y prolíferas de los últimos años en Chile
- Para emprendedores, pequeñas y medianas empresas.
- Transferencia de la cobranza futura de créditos y facturas de la empresa a una institución financiera, la cual dará a cambio el dinero correspondiente a un porcentaje de esas operaciones.

Ventajas:

- permite a la empresa dar crédito a sus clientes sin afectar su flujo financiero.
- ofrece una liquidez casi inmediata de las cuentas por cobrar

Requisitos:

- pasar la etapa de evaluación de los montos y capacidad de pago
- La acreditación de estados de situación, informes comerciales sin antecedentes
- o la existencia de un negocio con una antigüedad mínima exigida.

Financiamiento PEER TO PEER: P2P

- Es un modelo de financiamiento dentro de las Microfinanzas. También se lo conoce como crédito social.
- Es un préstamo de dinero entre personas no relacionadas, sin la intermediación de instituciones financieras (bancos) y se lleva a cabo a través de plataformas especializadas.
- Los prestamistas tienen la libertad de elegir en quien desean invertir y pueden fijar tasa de interés. Luego el emprendedor elige la tasa que más le conviene (tipo subasta)
- Las tasas de interés las fija plataformas en base a las características del crédito solicitado.
- En Argentina un ejemplo es: Afluenta

Financiamiento Microfinanzas

MICROFINANZAS: es la provisión de servicios financieros para personas en situación de <u>vulnerabilidad</u>, <u>microempresas</u> o <u>clientes de bajos</u> <u>ingresos</u>, incluyendo consumidores y autoempleados. El término también se refiere a la práctica de proveer estos servicios de manera <u>sostenible</u>.



- Crowdfunding o financiamiento colectivo
- Financiamiento colectivo en la que los emprendedores publican sus proyectos en la web y reciben contribuciones económicas. Se gestionan préstamos o microcréditos entre particulares y compañías o viceversa.
- Ventaja:
- El riesgo económico es escaso, porque la mayoría de las páginas no cobran comisión a menos que el proyecto se concrete y, además, las redes sociales son la única estrategia de marketing.
- Existen dos tipos de crowdfunding el de donación, y el de recompensas.
- Los aportes pueden hacerse por medio de tarjetas de crédito, de transferencias electrónicas, de sistemas como Pagofácil o Rapipago, billeteras electrónicas.
- También existe el equity crwodfunding







