

# CANVAS

Comercialización,  
Facultad de Ingeniería 2022












# Lienzo De Modelo De Negocios

Diseñado para:

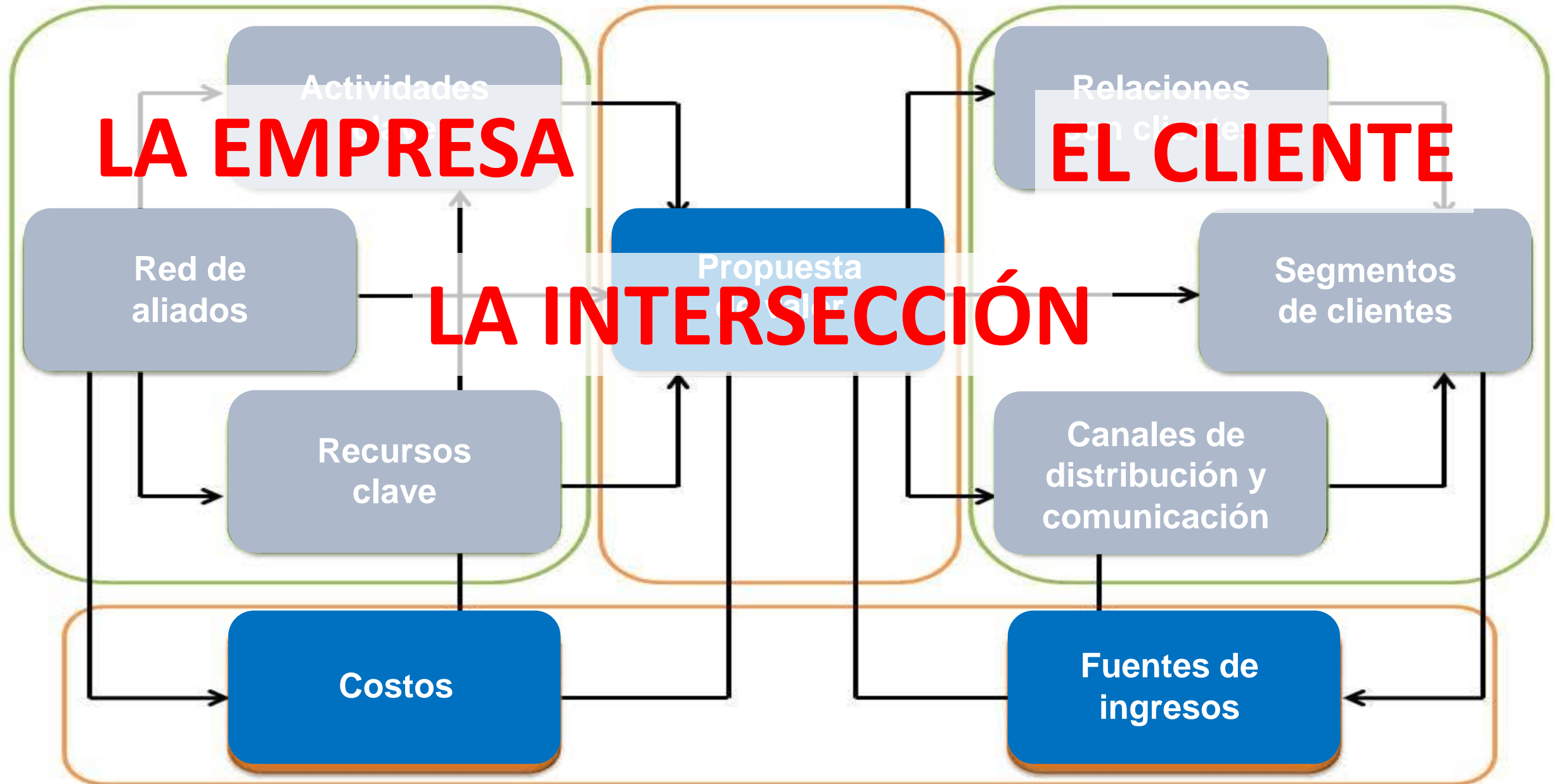
Diseñado por:

En:

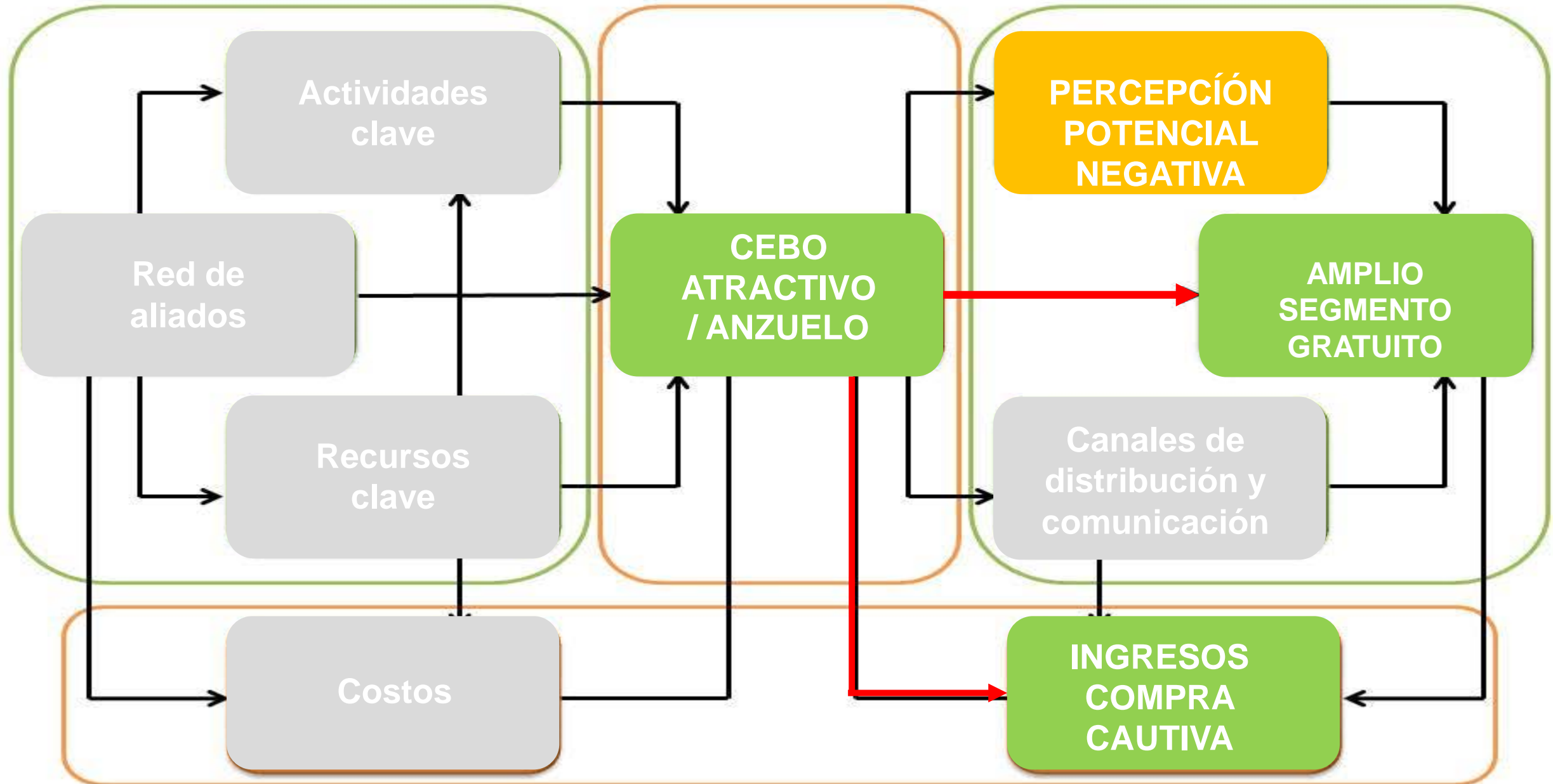
Iteración

Socios Clave 	Actividades Clave 	Propuesta de Valor 	Relación con Clientes 	Segmentos De Clientes  ¿cuántos?
	Recursos Clave 		Canales 	
Estructura De Costos 		Fuente De Ingresos 		

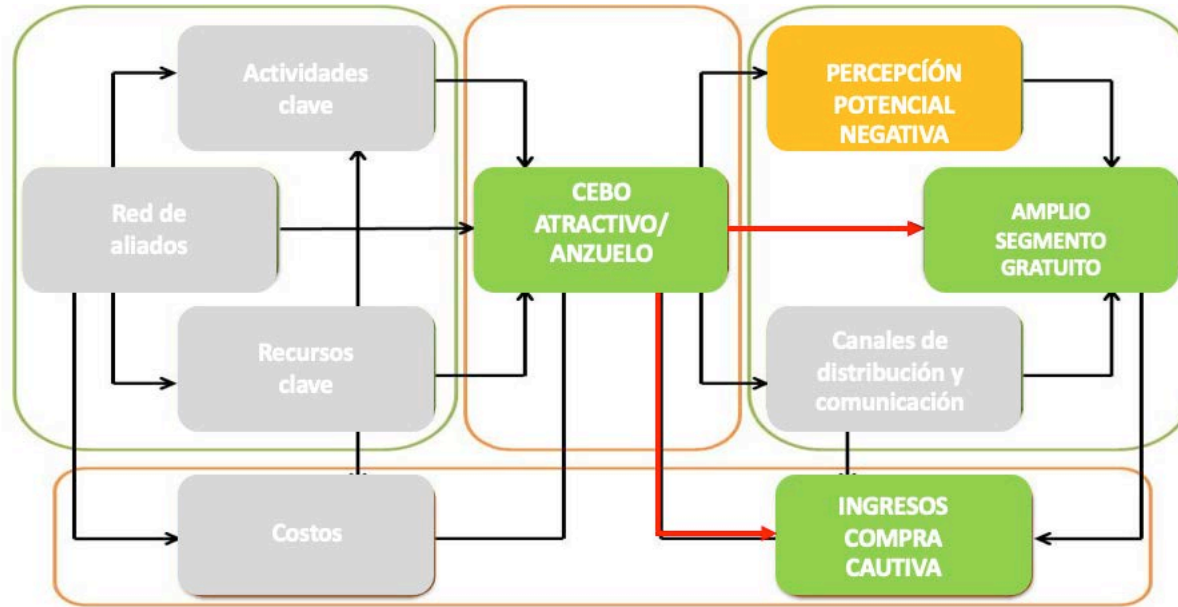
# LA MODELIZACIÓN DE LA ESTRATEGIA (basada en Osterwalder)



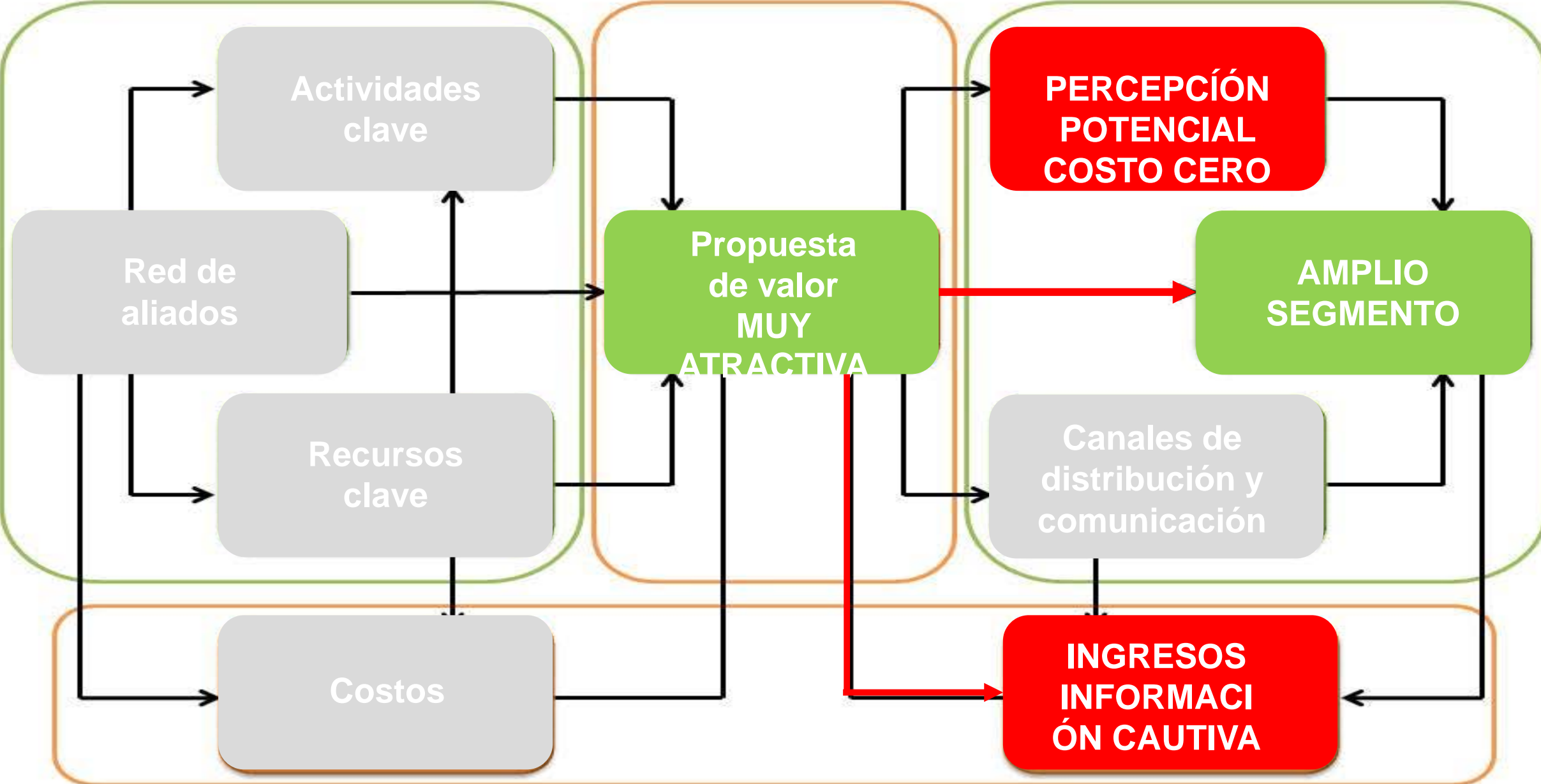
# CEBO Y ANZUELO (A)



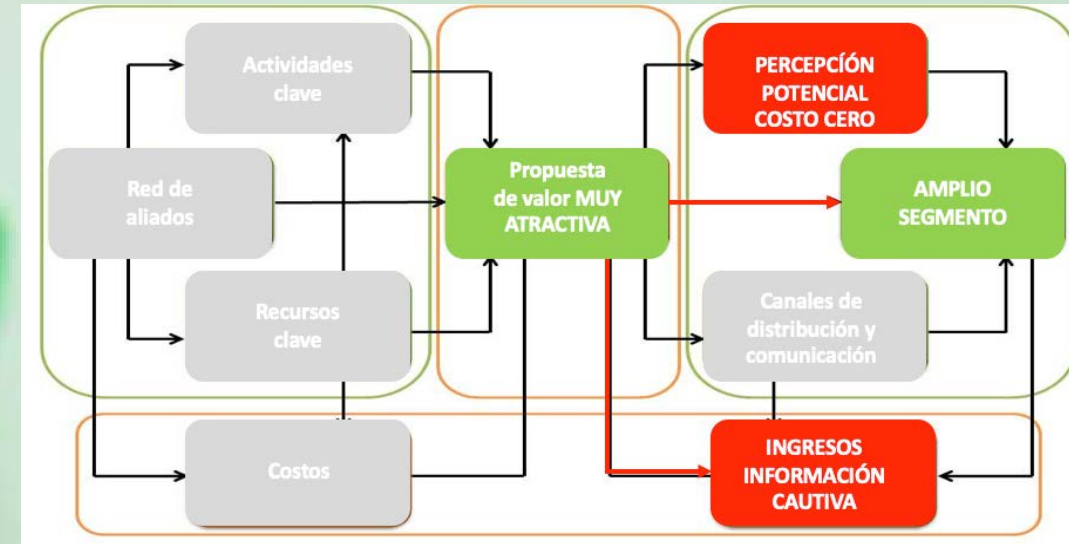
# CEBO Y ANZUELO (A)



# CEBO Y ANZUELO A FREE DATA (D)



# CEBO Y ANZUELO A FREE DATA (D)

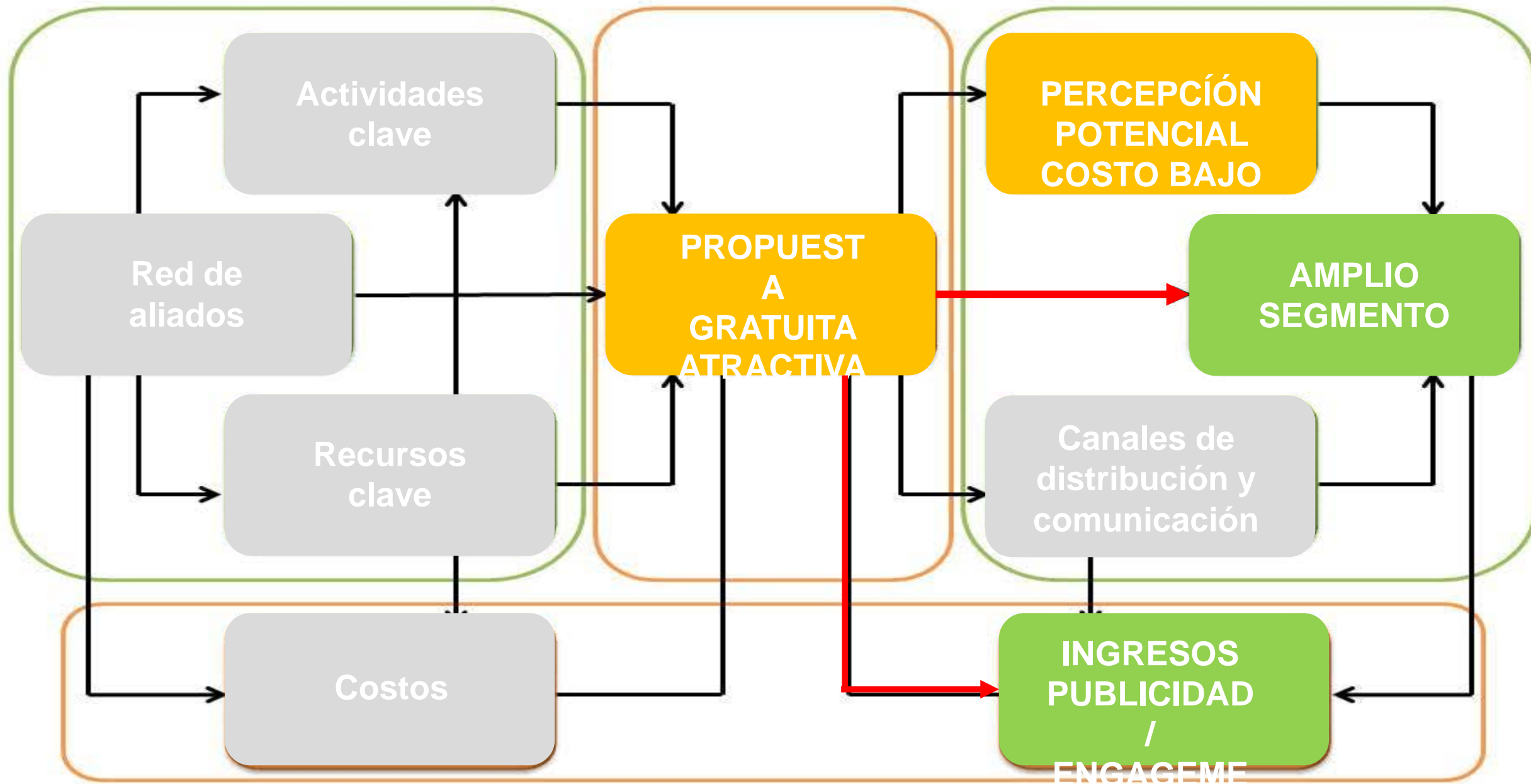


La estrategia que Facebook tiene es aprovechar sus anuncios (Facebook Ads), utilizando los datos de usuarios recogidos por WhatsApp.

<https://solidaridadlatina.com/modelo-negocios-whatsapp/>

<https://www.columnfivemedia.com/100-best-free-data-sources-infographic>

# FREEMIUM MODEL BASICO (A-D)





# FREEMIUM MODEL BASICO (A-D)



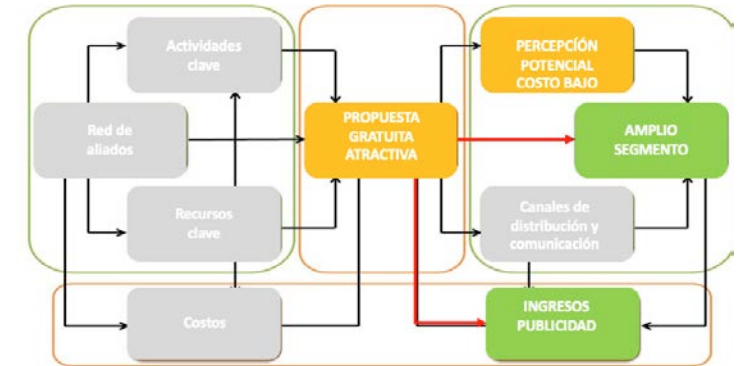
**Ama los lunes con STARBUCKS**

Cupón Starbucks  
50% de descuento en cualquier bebida Starbucks.\*  
Dónde: En tu tienda Starbucks favorita.\*\*  
Cuándo: Todos los lunes de apertura a 12:00 hrs.



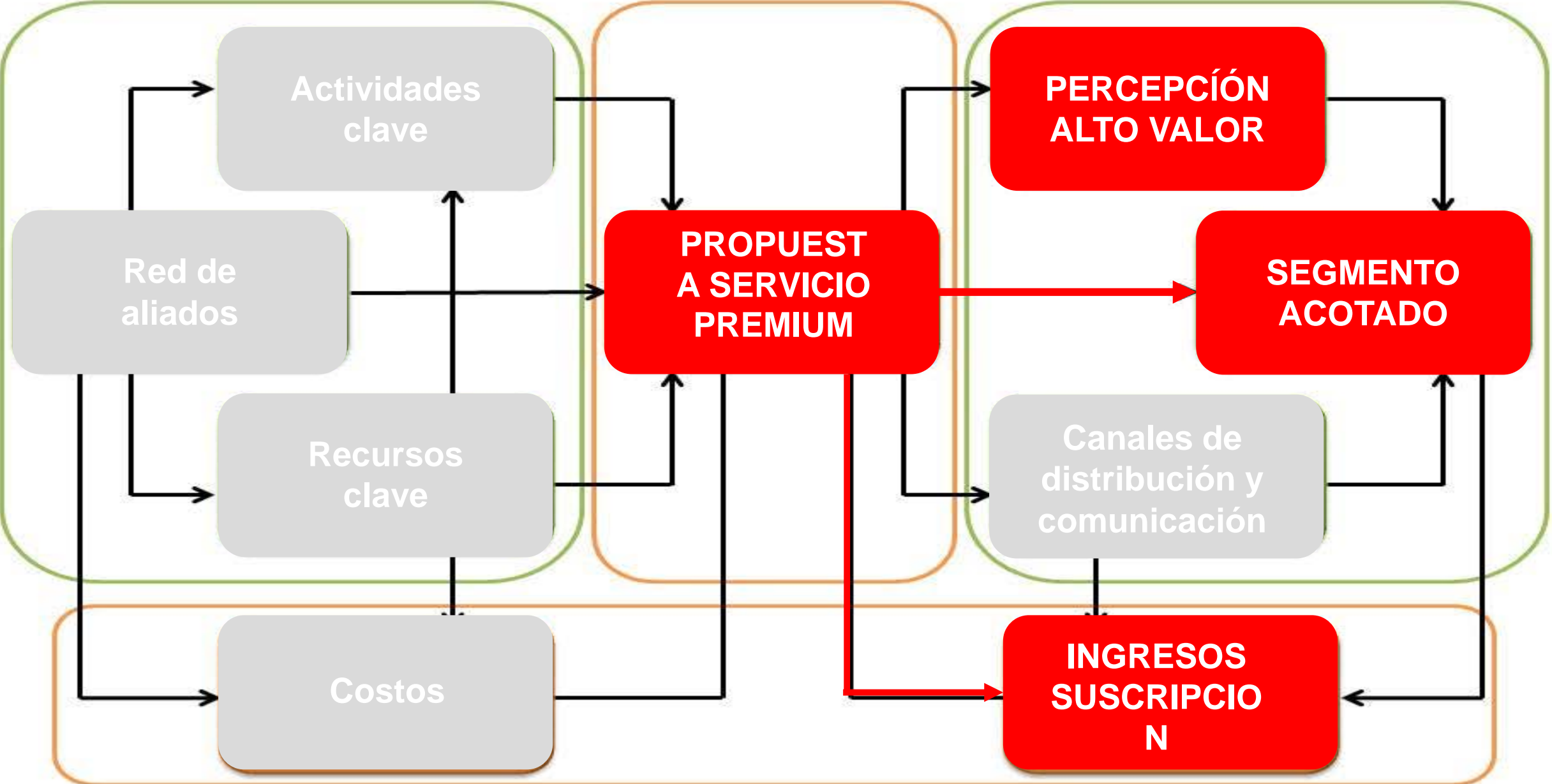
853020030000001130411300112050003151

\* Promoción válida a partir del 11 de marzo sujeta a un total de 5000 descargas de cupón. Limitada a bebidas con un extra. No aplicable a bebidas embotelladas y zumo de naranja. No acumulable a otras promociones. Cupón no canjeable por dinero. \*\* No válida en tiendas ubicadas en aeropuerto. © 2013 Starbucks España. Todos los derechos reservados.

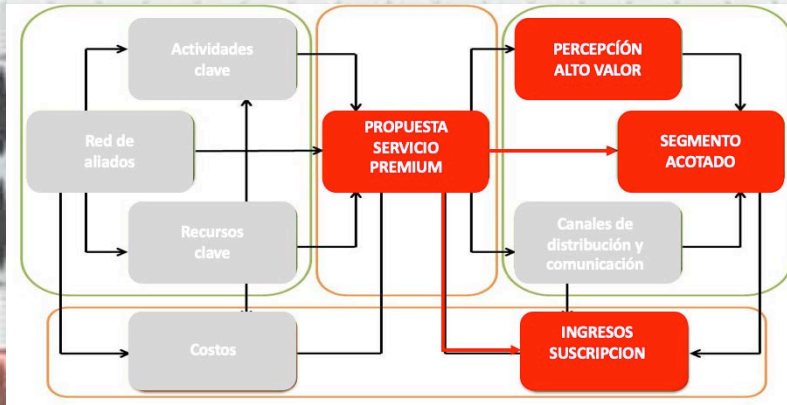


**ALTA PERCEPCIÓN DE VALOR, BAJO COSTO PERCIBIDO,  
GENERA OPORTUNIDAD DE VENTA DEL PRODUCTO FULL**

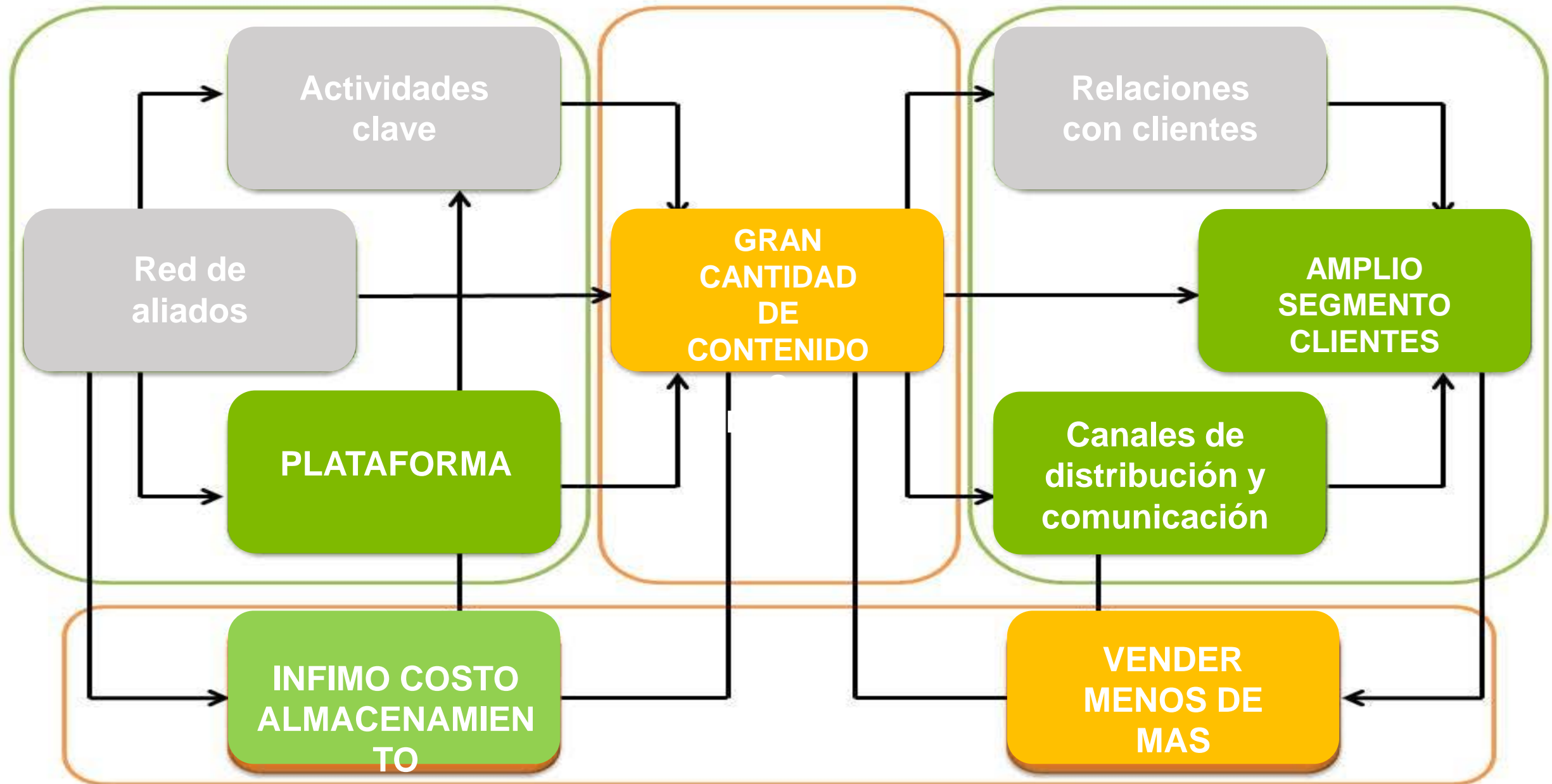
# FREEMIUM MODEL PREMIUM



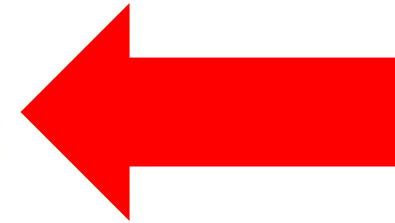
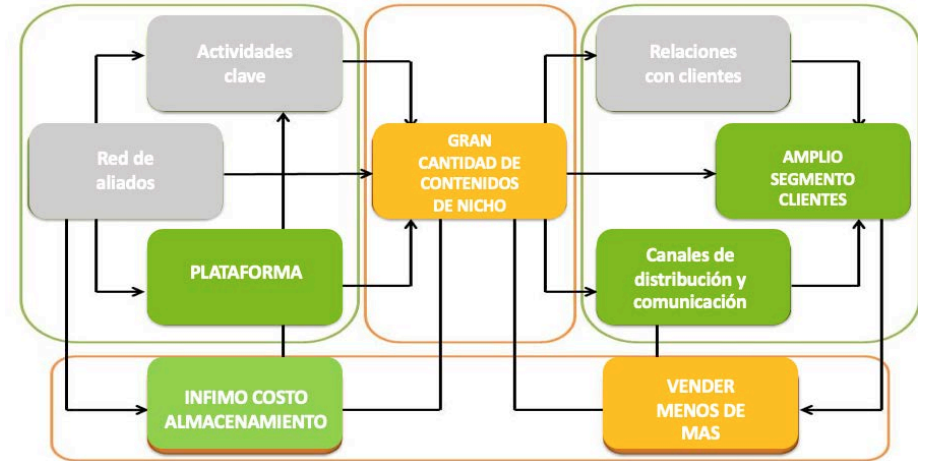
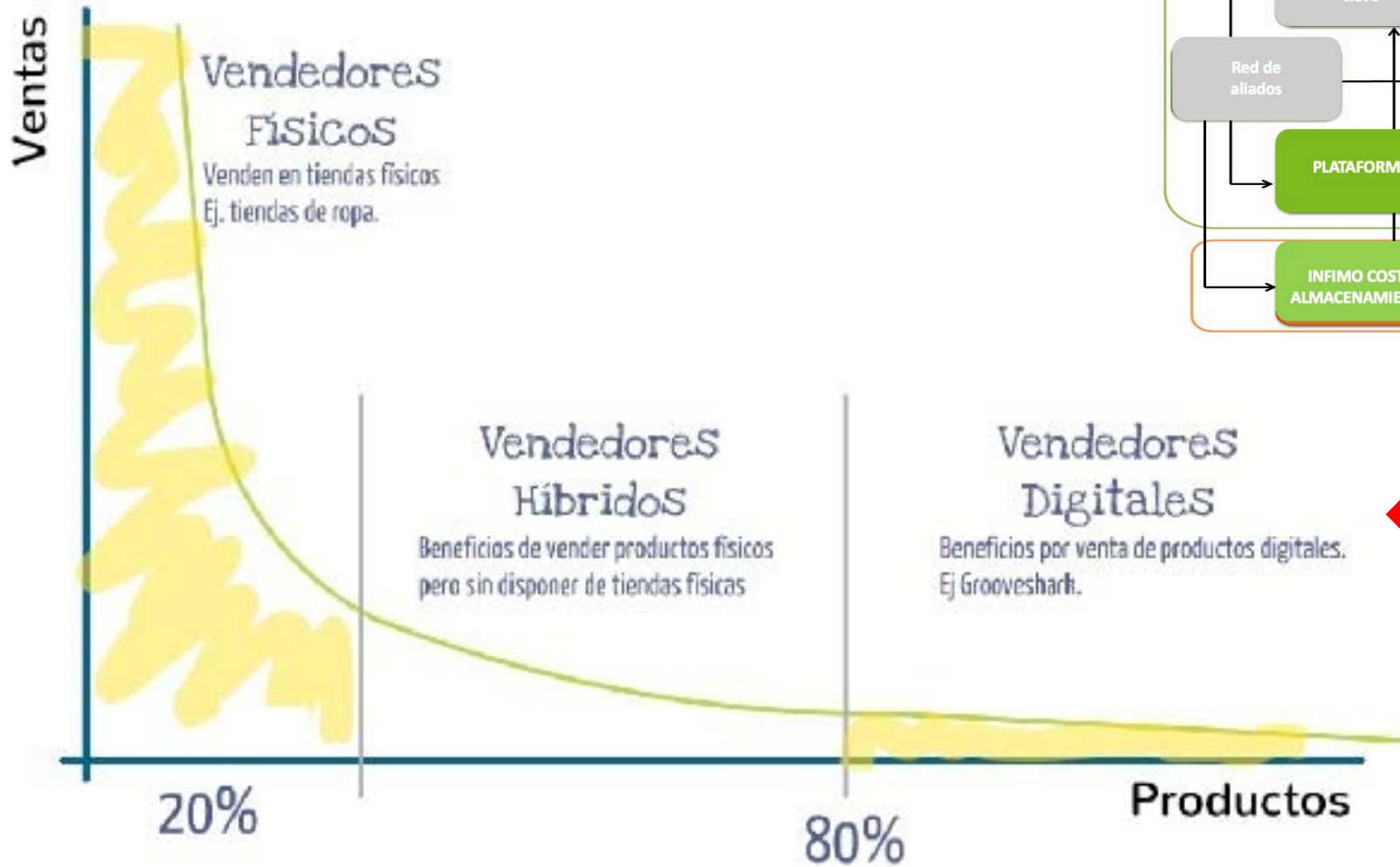
# FREEMIUM MODEL (PREMIUM)



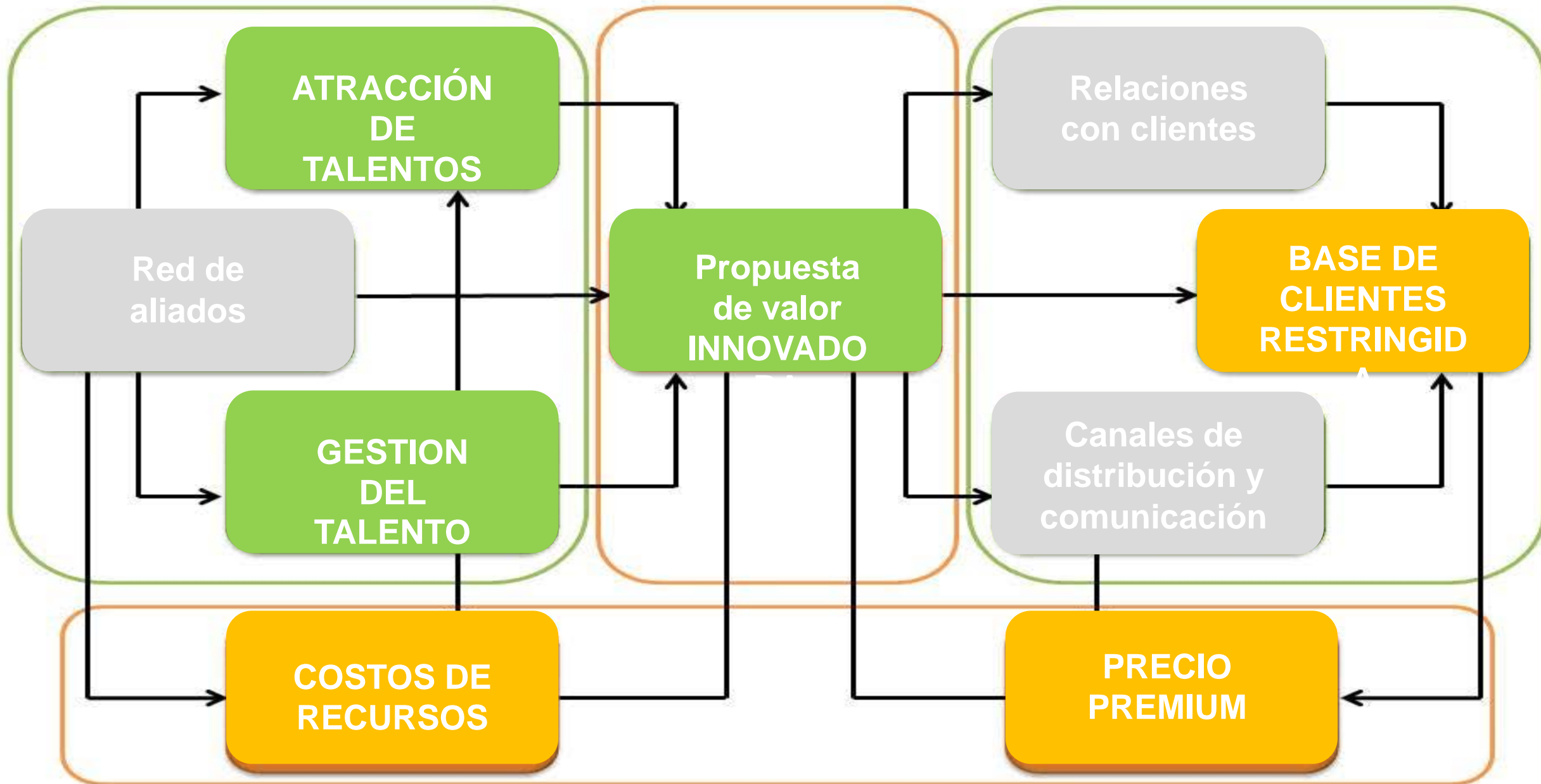
# LONG TAIL (D)



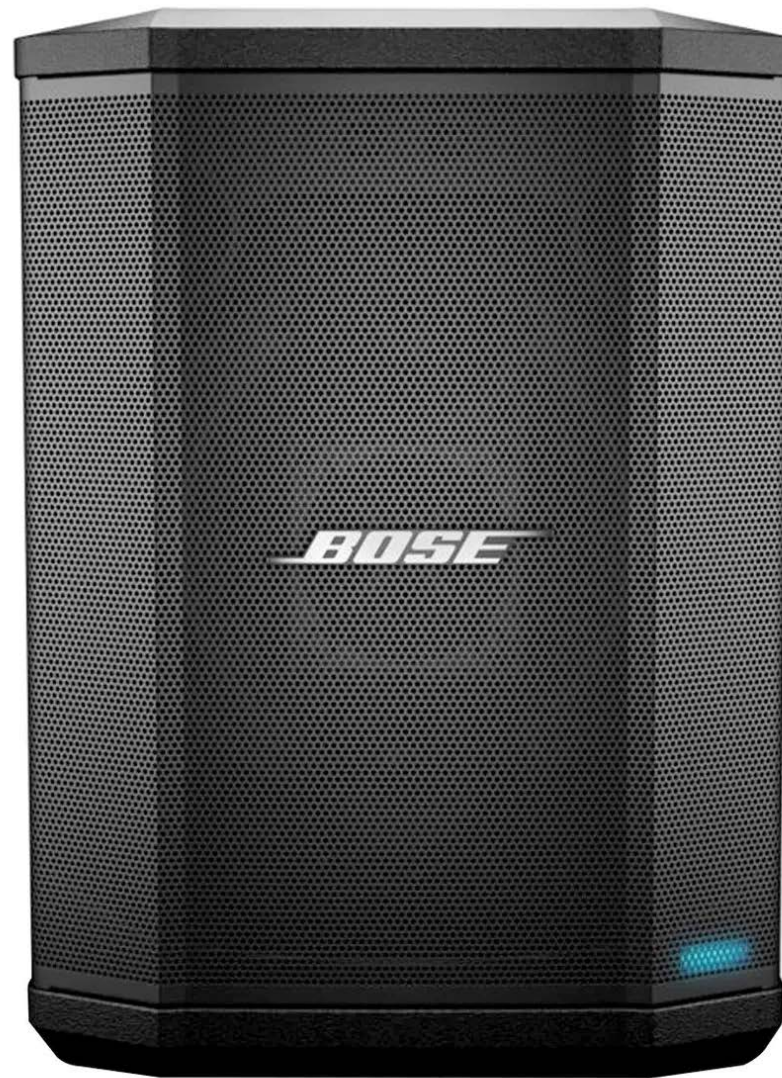
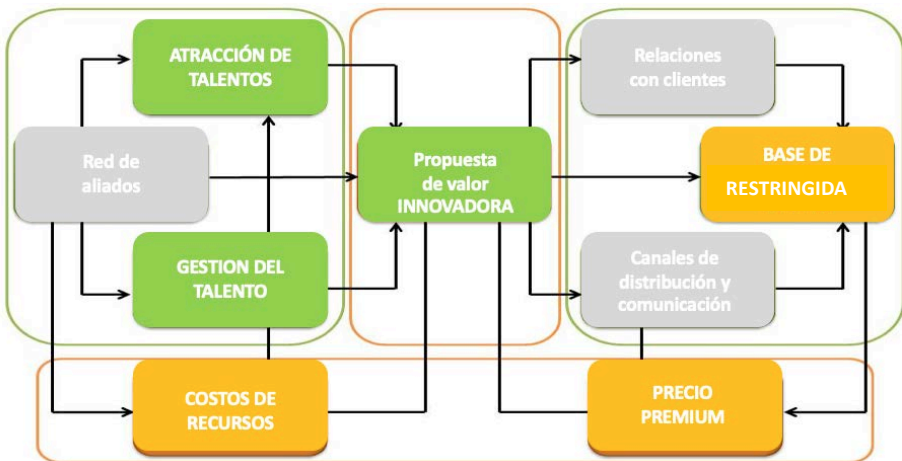
# LONG TAIL (D)



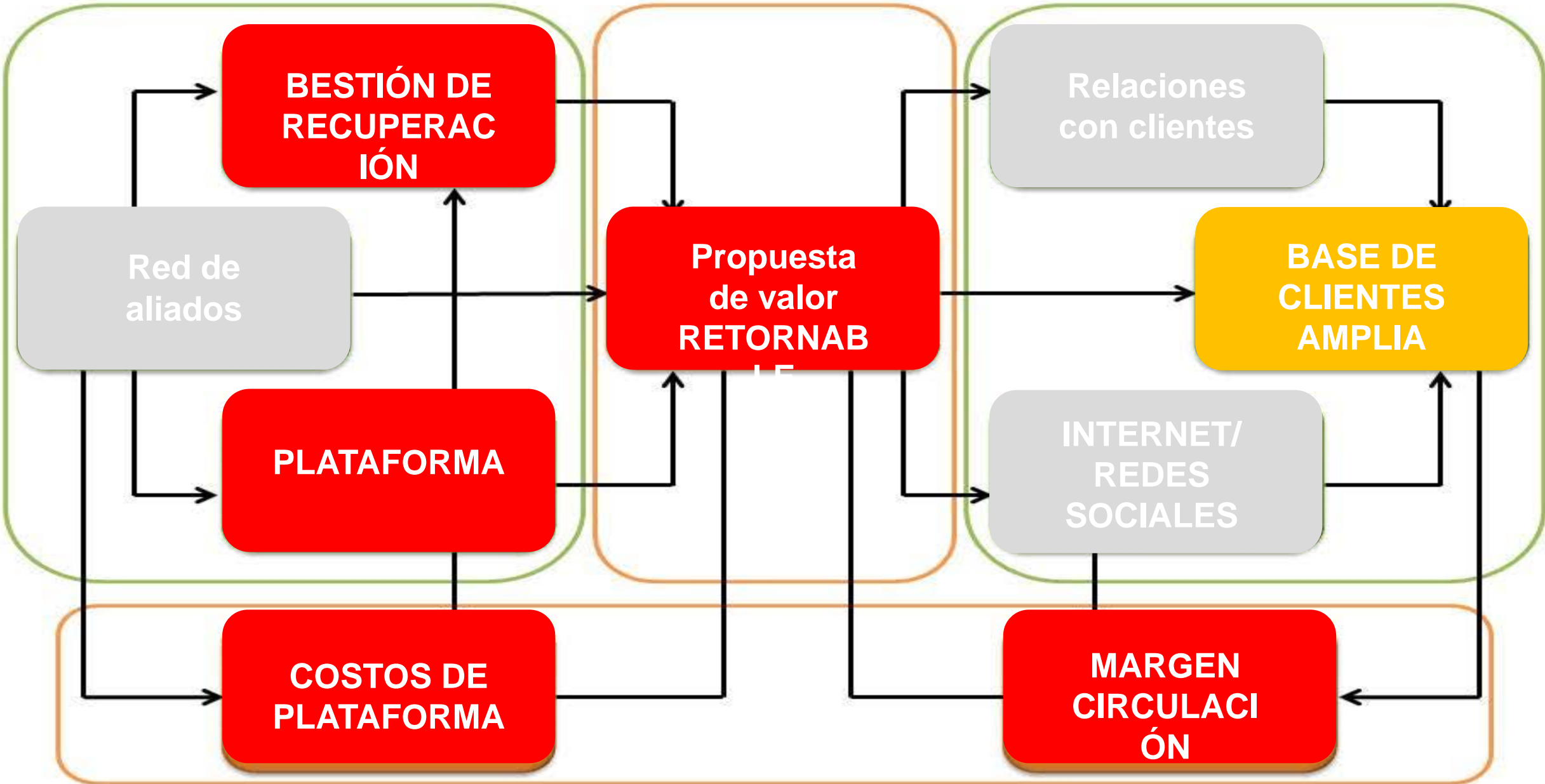
# LIDERAZGO EN PRODUCTO (A)



# LIDERAZGO EN PRODUCTO (A)



# ECONOMÍA CIRCULAR (A-D)





# ECONOMÍA CIRCULAR (A-D)

INICIO SHOP SALE FAQS

Usá

Re-usá

Doná

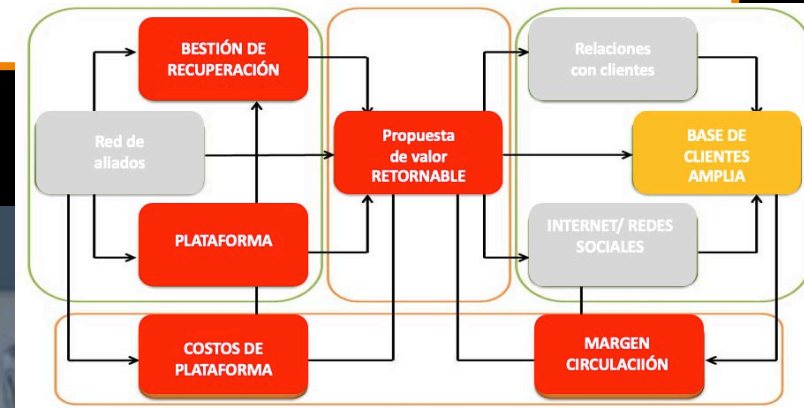
Litteá

#secondhand

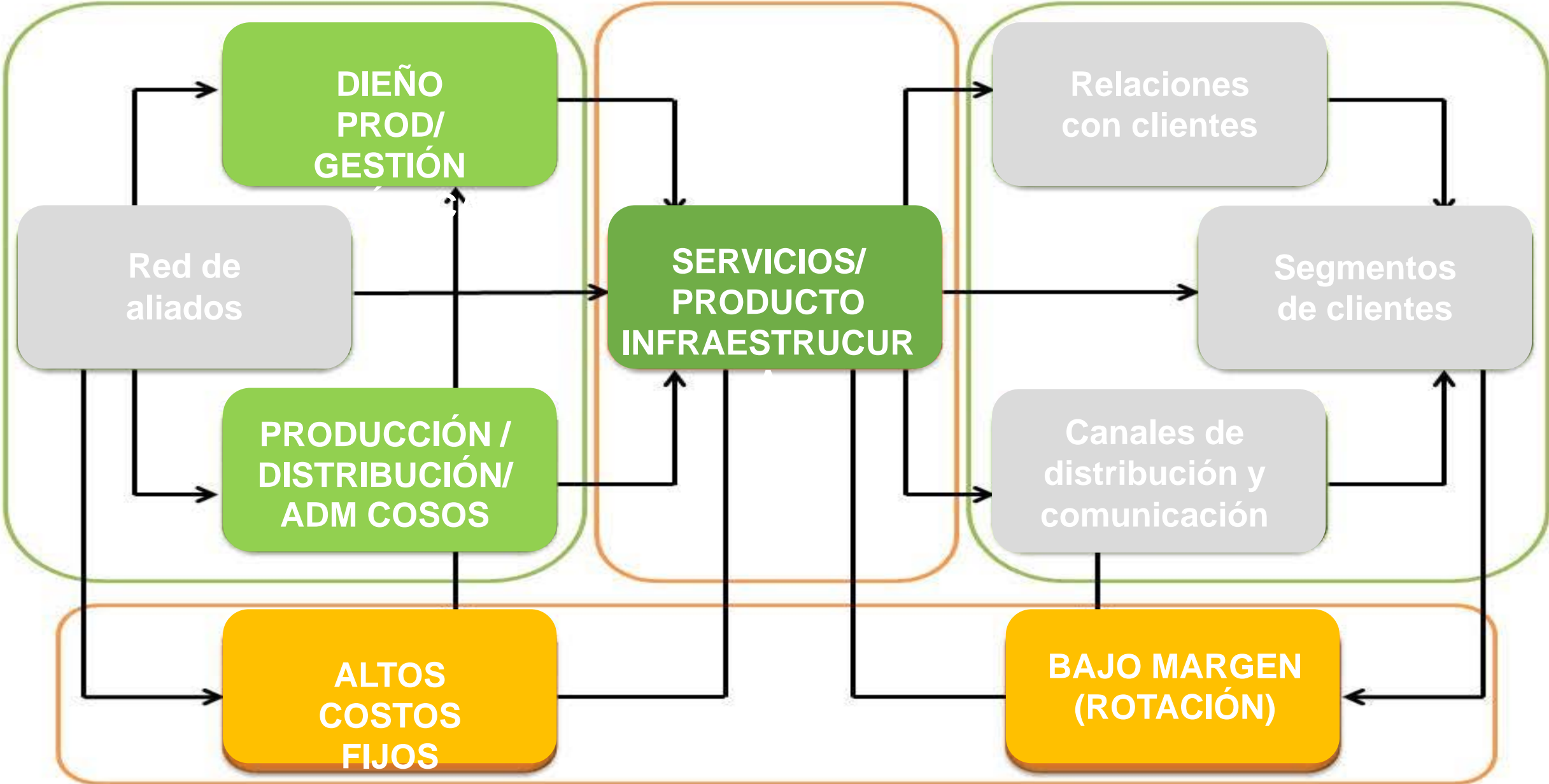
COMPRÁ  
VENDÉ

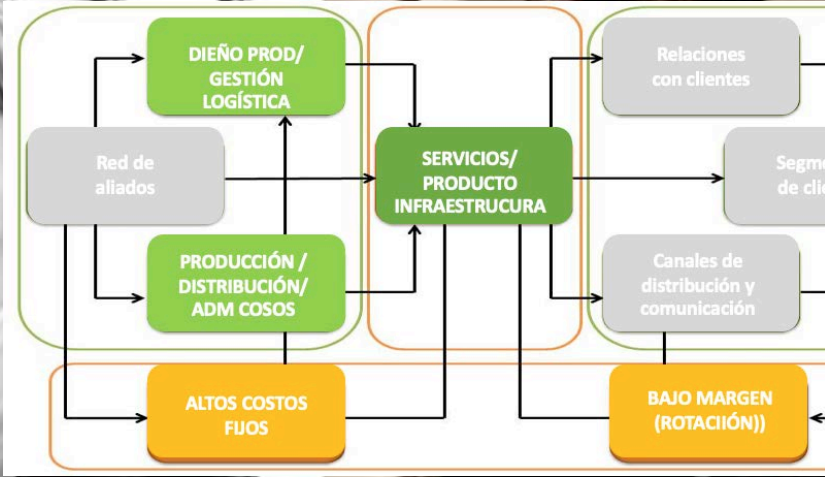


Y HACÉ  
BIEN!



# EXCELENCIA OPERATIVA





# ZARA

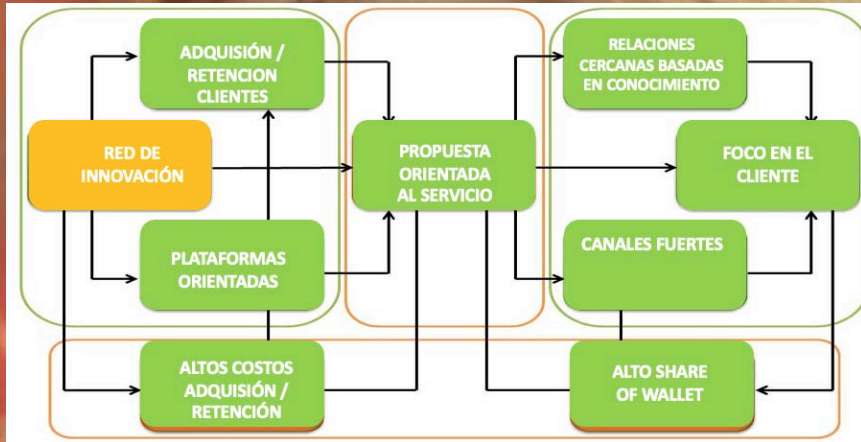
<https://www.accenture.com/cl-es/insights/consulting/nunca-normal>

## EXCELENCIA OPERATIVA

<https://arrizabalagauriarte.com/inditex-zara-modelo-logistico-caso-estudio-historia-exit-referencia-los-programa-mba/>



# INTIMIDAD CON EL CLIENTE (A)



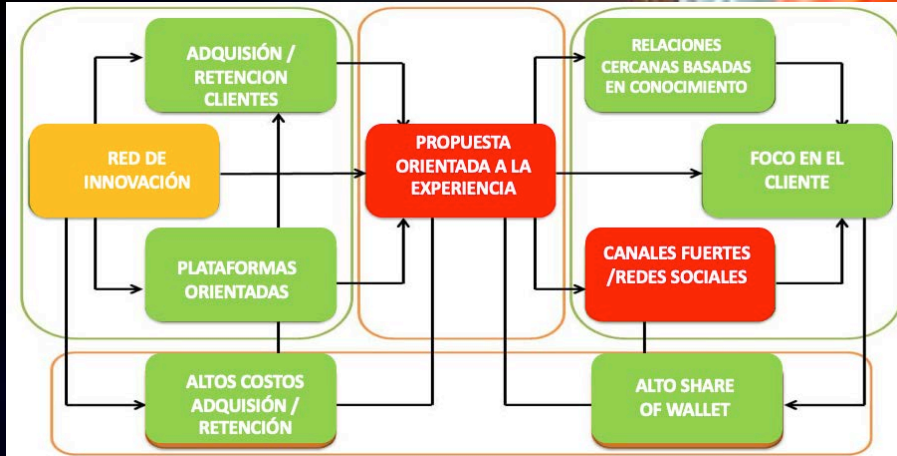
# REÍR

*en cada  
latido*

**osde**



# ECONOMIA TRANSFORMACIONAL (D)

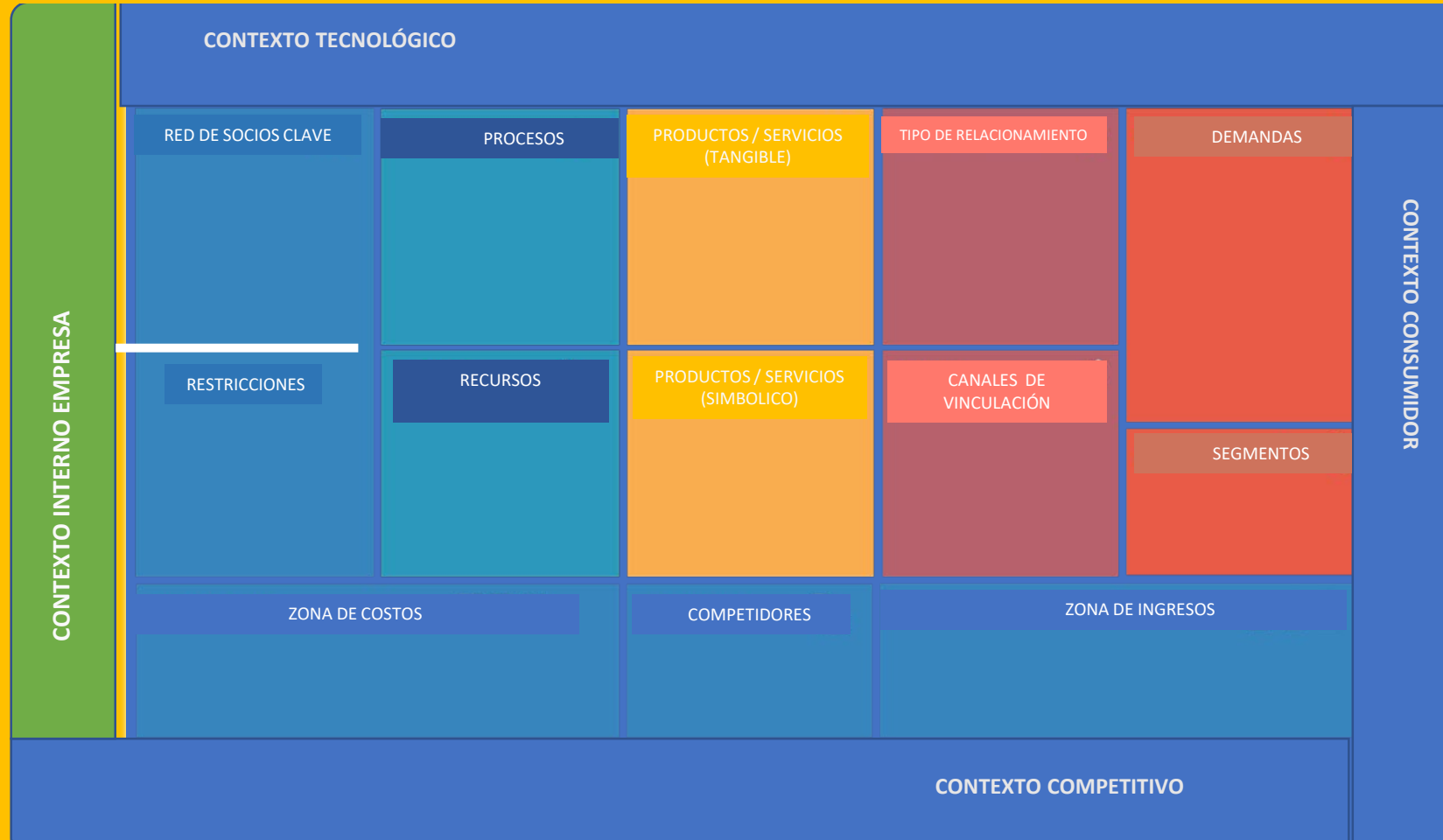


UNA EXPERIENCIA DE MÚSICA,  
DIVERSIÓN Y APRENDIZAJE  
PROVISTA POR AIRBNB

**Price:** From \$42 per person

**Rating:** 4.95

# CANVAS AMPLIADO





## Elevator pitch:

Dolor:

Doctor

Tratamiento

Beneficio

Invitación a participar.