**MATRIZ DE EVALUACIÓN DE RIESGOS EJEMPLO**

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **PROBABILIDAD** | **Una o más veces al año** | **75-100%** | **Muy Alta** |  |  |  |  | |
| **Una vez cada 2 años** | **50-75%** | **Alta** |  |  |  |  | |
| **Una vez entre 2 y 5 años** | **25-50%** | **Media** |  |  |  |  | |
| **Una vez cada 5 a 10años** | **5-25%** | **Baja** |  |  |  |  | |
| **Una vez cada 10 a 20 años** | **< 5%** | **Muy Baja** |  |  |  |  | |
| **Una vez cada 20 o más años** | **< 1%** | **Improbable** |  |  |  |  | |
| **Frecuencia** | **Prob** | **Categorías** | **Menor** | **Moderado** | **Mayor** | **Catastrófico/SEVERO** |
| **Seguridad y Salud Ocupacional** | | | | Lesiones/enfermedad sin tiempo perdido (primeros auxilios/atención médica) Cuasi accidentes. | Lesiones/ enfermedad Incapacitantes temporales (Accidente Con Tiempo perdido) | Lesiones incapacitantes permanentes (Accidente Con Tiempo perdido) y/o Accidente Grave | Pérdida de Vida de un trabajador (fatalidad/es) |
| **ECONÓMICO  (Proyectos valores se dividen por 10)** | | | | Pérdidas de Producción equivalentes menores a entre U$D100.000 | Pérdidas de Producción equivalentes entre U$D 100.000 y U$D 1.000.000 | Pérdidas de Producción equivalentes entre U$D 1.000.000 y U$D 10.000.000 | Pérdidas de Producción equivalentes MAYOR A U$D 10.000.000 |
| **Medio-Ambiente** | | | | Daño menor, tiempo de restitución < un mes | Daño moderado, tiempo de restitución < un año | Daño mayor, tiempo de restitución < 10 años | Daño mayor, tiempo de restitución > 10 años |
| **Principios Comerciales Sólidos (Reputación, CSR, ética)** | | | | Impacto local moderado. Puede causar la detención de la producción. O puede requerir acciones disciplinarias o cambios de personal. | Impacto local mayor, regional o nacional moderado. Puede causar detención de la producción. O puede conllevar a cargos criminales en contra del Gerente local Operaciones, cobertura de prensa negativa. Amenazar a la posición de la compañía en la región. | Impacto nacional importante. Amenaza la posición de la compañía o cargos criminales en contra de Gerente General o gerentes fuera del país o fraude extendido a la Gerencia local. | Procedimientos criminales en contra de Directores o accionistas, crítica importante en prensa internacional o impacto internacional importante pueden afectar la capacidad de continuación de la compañía |
| **ASPECTOS** | | | | **CONSECUENCIAS** | | | |